

So schaffen Sie es, andere Menschen für sich zu gewinnen!

7 Blitz-Tipps für ein sympathisches Erscheinungsbild

Tipp 1: Machen Sie Ihre Stärken zum Markenzeichen

Jeder Mensch hat Eigenschaften, die ihn sympathisch machen. Das kann z. B. Ihre Fähigkeit sein, gut zuhören zu können. Oder sind Sie besonders schnell, wenn es darum geht, Probleme für andere zu lösen? Oder erledigen Sie alles besonders gewissenhaft? Finden Sie also heraus, wo Ihre Stärken liegen!

Tipp 2: Bauen Sie ein Netzwerk ehrlicher Zuneigung auf

Knüpfen Sie Kontakte. Umgeben Sie sich dabei möglichst mit Menschen, die Ihnen gut tun. Das gilt sowohl im Geschäftsleben, als auch für Ihre Freunde und Verwandte. Die Sympathie-Signale, die Sie aus Ihrer Umgebung erhalten, werden sich magisch auf Ihre eigene Ausstrahlung auswirken.

Tipp 3: Bleiben Sie immer authentisch

Versuchen Sie keine Rolle zu spielen, vor allem keine, die Ihnen nicht passt. Sie sollten immer ehrlich sein, auf jeden Fall zu sich selbst.

Tipp 4: Trauen Sie sich, NEIN zu sagen

„Allen Menschen recht getan - ist eine Kunst, die keiner kann!“ Freundlich verpackt, macht Sie ein NEIN sogar sympathisch. Wenn Sie ohne rechte Lust einen Auftrag annehmen, schaffen Sie keine gute Basis, dass er auch erfolgreich wird.

Tipp 5: Finden Sie in Ihren Gesprächen zunächst die gleiche Wellenlänge

Wir mögen Menschen, die die gleichen Vorlieben und Meinungen haben wie wir selbst. Dann entwickelt sich auch unsere Kommunikation bestens. Gerade für das Kennen lernen, aber auch für das Verhalten im Konfliktfall gilt deshalb dieser Tipp: Finden Sie den Punkt, über den Sie sich mit Ihrem Gesprächspartner einig sind – das entspannt das Gespräch.

Tipp 6: Ähnlichkeit ist besser als „nur“ gutes Aussehen

Das gilt nicht nur für Ihre Kleidung – sie sollte sich niemals zu stark von der Kleidung Ihrer Kunden abheben. Es gilt auch für den Einsatz Ihrer Körpersprache. Passen Sie sich der Mimik und Gestik Ihres Gegenübers an. Versuchen Sie es gar nicht mit allzu übertriebenen Gesten wie dem berühmt-berüchtigten „Zahnpasta-Grinsen“. Ein offener, natürlicher Blick und ein kurzes Lächeln wirken unaufdringlich und vertrauenerweckend.

Tipp 7: Glauben Sie an das Gute im Menschen

Behandeln Sie ab sofort jeden Menschen mit der gleichen Wertschätzung. Grüßen Sie jeden freundlich und sprechen Sie ihn nach Möglichkeit mit Namen an. Zeigen Sie Interesse an dem, was der andere Ihnen entgegenbringt und verabschieden Sie sich so, dass man Sie gerne wieder trifft.